

TAROX



Data Cloud Services

**DATCOM UND TAROX DATA:
SO WERDEN HANDWERKS-
BETRIEBE DURCH VIRTUALI-
SIERUNG UND CLOUD-
LÖSUNGEN FIT FÜR DIE
ZUKUNFT**

www.tarox.de



Datcom setzt auf die Cloud-Infrastruktur von TAROX Data, um Handwerks-Betrieben einen Umstieg auf virtuelle Server zu ermöglichen. In einem weiteren Projekt überzeugt TAROX als zuverlässiger Partner für Innovation und digitale Transformation.

Die Digitalisierung stellt Handwerks-Betriebe vor große Herausforderungen. Zur Unterstützung des Kerngeschäfts benötigt auch das klassische Handwerk heute zuverlässige IT-Lösungen, die einfach zu verwalten sein müssen, wenig Wartungsaufwand erzeugen, dabei sicher sind und nach Möglichkeit flexibel skalierbar den aktuellen Bedürfnissen angepasst werden können. Datcom als Systemhaus mit Fokus auf Handwerks-Betriebe begleitete Kunden bisher vor allen Dingen mit Lösungen aus dem Bereich klassischer IT-Infrastruktur. Zunehmend gerieten diese konventionellen Systeme jedoch an ihre Leistungsgrenzen.

„Unsere Kunden aus den Bereichen Gebäudetechnik, Elektroinstallation oder dem Schaltschrankbau benötigen Lösungen, die mit Ihrem Geschäft wachsen können und gleichzeitig die tägliche Arbeit erleichtern“, erklärt Datcom-Geschäftsführer Markus Mantel.

Als zeitgemäße Lösung unterstützt Datcom Kunden deshalb beim Umstieg auf virtuelle Server und Cloud-Infrastruktur. Als starken und kompetenten Partner entschied sich das Unternehmen aus Iserlohn dabei für TAROX Data.

TAROX Data: zuverlässig, leistungsstark und unkompliziert

Als IT-Distributor und Plattformbetreiber stellt TAROX Data die technischen Grundlagen für Virtualisierungs- und Rechenzentrumsleistungen bereit. Mit einer hochverfügbaren Nutanix-basierenden Cloud- und HCI-Infrastruktur in deutschen Rechenzentren bietet TAROX nicht nur die Hardware, Storage und Virtualisierungsplattformen, sondern überzeugt

vor allen Dingen mit direktem Support und individuellen Lösungen.

„Unsere Zusammenarbeit mit TAROX zeichnet vor allen Dingen aus, dass wir jederzeit einen kompetenten Ansprechpartner erreichen, sowohl telefonisch als auch über das komfortable Ticketsystem“, betont Mantel.

Dabei unterstützt TAROX aktiv bei der Migration, bei der gesamten Planung und allen technischen Fragestellungen. So wird zum Beispiel der Einsatz neuer virtueller Maschinen im Fall von Datcom durch den Einsatz individueller Server-Images vereinfacht, die von Datcom definiert wurden und die Installation und Einrichtung und damit die Bereitstellung für den Endkunden deutlich beschleunigen.



Projektbeispiel: Der Umstieg in der Praxis

So unkompliziert wie die Zusammenarbeit mit TAROX soll auch der Umstieg aus der Welt klassischer IT-Infrastruktur in Cloud und Virtualisierung für den Endkunden verlaufen. Datcom arbeitet deshalb nach einem standardisieren und trotzdem auf den einzelnen Kunden zugeschnittenen Prinzip: Nach einer detaillierten Absprache der Kundenanforderungen wird der Server bei TAROX eingerichtet und vorkonfiguriert. Die Migration erfolgt dann in enger Abstimmung mit dem Kunden, um Ausfallzeiten zu minimieren. Alle Kundendaten werden übernommen, die Client-Hardware angepasst und Mitarbeiter individuell geschult.

„Besonders wichtig ist uns die angepasste Einweisung“, betont Mantel. „Unsere Kunden bringen unterschiedliche EDV-Kenntnisse mit, deshalb ist eine maßgeschneiderte Betreuung essenziell.“

Überzeugende Argumente: Warum sich der Umstieg für Handwerksbetriebe lohnt

Vor der praktischen Umsetzung steht für Datcom meist die Überzeugungsarbeit. Viele Handwerksbetriebe arbeiten nach dem Prinzip „never change a running system“ und entscheiden sich erst für einen Umstieg, wenn dessen Grenzen schmerzhaft erkennbar werden. Dabei kann Datcom mit überzeugenden Argumenten für einen frühen Umstieg auf virtuelle Server und Cloud werben:

Kostenersparnis

Statt immer wieder in neue Hardware zu investieren, die entweder vermeintlich vorausschauend überdimensioniert und entsprechend teuer ist oder nach kurzer Zeit nicht mehr ausreicht, erzeugt das „pay-as-you-go“-Prinzip nur aktuell zu rechtfertigende Kosten für tatsächlich genutzte Ressourcen und kann jederzeit flexibel angepasst werden.

Geringer Aufwand

Als Managed Service entfallen grundlegende Aufgaben in der langfristigen Betreuung der IT-Infrastruktur. Wartung, Instandhaltung, Updates, Reparaturen – gängige Aufgaben, die entweder eigene Ressourcen binden und vom Kerngeschäft ablenken oder zusätzlichen Personalaufwand erzeugen, entfallen vollständig.

Ausfallsicherheit und Datenschutz

In seriösen Rechenzentren sind Daten zuverlässig vor Diebstahl oder Verlust durch technische Defekte geschützt, dauerhaft und unterbrechungsfrei verfügbar und nicht zuletzt DSGVO-konform gespeichert.

Skalierbarkeit und Flexibilität

Egal ob dauerhaftes Wachstum oder saisonale Spitzen: Virtuelle Server und Cloud-Lösungen lassen sich auch kurzfristig ohne zusätzlichen Aufwand an veränderten Bedarf anpassen und erzeugen dabei Kosten nur im Rahmen des konkreten Bedarfs.

Homeoffice und Mobilität

Auch im klassischen Handwerk halten moderne Arbeitsplatzmodelle von Homeoffice bis Remote Work zunehmend Einzug. Virtualisierung und Cloud-Infrastruktur unterstützen diese Entwicklung und machen Daten jederzeit ortsunabhängig verfügbar.

Nachhaltiges Arbeiten

Auch das Handwerk steht in der Verantwortung, wenn es darum geht, einen Beitrag zum Umwelt- und Klimaschutz und einem effizienten Umgang mit Ressourcen zu leisten. Virtuelle Server und Cloud repräsentieren geteilte Infrastruktur und damit eine deutliche Steigerung der Energieeffizienz.

Win-win für die digitale Zukunft des Handwerks

Die Zusammenarbeit zwischen Datcom und TAROX demonstriert anschaulich, wie Systemhäuser und IT-Distributoren Handwerksbetriebe gemeinsam erfolgreich in die Cloud führen können.

„Unsere Kunden profitieren von Enterprise-Level-Infrastrukturen, ohne dabei selbst umfangreich investieren zu müssen“, fasst Mantel zusammen. „Dabei behalten sie gleichzeitig ihren vertrauten Ansprechpartner.“

TAROX bildet dabei bildlich gesprochen das technologische Rückgrat und gestaltet mit Datcom als lokalem Partner eine optimale Win-win-Situation aus modernen IT-Lösungen, persönlicher Betreuung und maximaler Flexibilität.

NAREK DAVTYAN FOCUS SALES MANAGER vSERVER

✉ narek.davtyan@tarox.de

☎ +49 231 98980-420

