



TAROX DATA CLOUD
www.tarox.de/data

VEEAM

WERDEN SIE MITGLIED BEI UNSEREM PARTNERPROGRAMM FÜR CLOUD- UND MANAGED SERVICEPROVIDER

VORTEILE EINER PARTNERSCHAFT MIT VEEAM

Lizenzierungsoptionen, die auf Ihre Anforderungen ausgerichtet sind

Besitz der Lizenz: Sie sind Lizenznehmer, anstatt die Lizenz an Ihre Kunden weiterzuverkaufen.

Flexible Bereitstellung: Stellen Sie die Lizenz in Ihrer Cloud-Umgebung, in einer anderen Cloud oder auch in der Umgebung Ihres Kunden bereit.

Nutzungsbasierte Abrechnung: Mietlizenzen mit Mengenrabatten für höhere Margen

NFR-Lizenzen/Lizenzen zur internen Nutzung: Partner können KOSTENLOSE NFR-Schlüssel anfordern und erhalten einen Preisnachlass auf Lizenzen zur internen Nutzung.

Go-to-market opportunities

Großes Marktpotenzial: Präsentieren Sie Ihr Angebot den mehr als 300.000 Veeam-Kunden, die an innovativen Services interessiert sind.

Erweiterter Zielmarkt: Veeam unterstützt nun virtuelle, physische und cloudbasierte Workloads und deckt so nahezu sämtliche Kundenanforderungen ab.

Marketing-Templates und PMDF:* Sie erhalten Zugriff auf unsere Inhalte und Kampagnen sowie unter bestimmten Voraussetzungen finanzielle Unterstützung, damit wir gemeinsam erfolgreich sein können.

Verzeichnis der Veeam Cloud- und Serviceprovider:* Über dieses KOSTENLOSE Verzeichnis können Sie Ihre Services direkt auf unserer Website präsentieren

Exklusive Lösungen und umfassender Support

Exklusive Produkte für CSPs und MSPs: Veeam bietet exklusive Produkte an, die speziell für Serviceprovider entwickelt wurden.

Technischer 24.7.365 Support: KOSTENLOSER, umfassender Production-Support im Rahmen Ihrer Partnerschaft

Vorab-Produktinformationen: Nach Möglichkeit informieren wir unsere Partner vorab über neue Produkt-Features und deren Verfügbarkeit.

Unterstützung beim Lösungsdesign:* Spezielles Online-Forum für Serviceprovider, Referenzdokumente, Unterstützung durch Solution Architects und vieles mehr!

Unterstützung für Partner

Briefings und Informationen für Partner: Halten Sie sich über das Veeam ProPartner-Portal über neue, innovative Lösungen von Veeam auf dem Laufenden.

Engagiertes Vertriebsteam: Ein Team, das die besonderen Anforderungen Ihres Service-Business genauestens kennt.

Business Development Support:* Platinum-Partner werden von unseren Teams bei der Vermarktung ihrer Services unterstützt.

Partner-Foren und Advisory Councils:* Nutzen Sie unsere Online- und Offline-Foren, um sich mit anderen Partnern

>>> [Link zum Anmeldeformular für das ProPartner-Portal](#)

TAROX Aktiengesellschaft Stellenbachstraße 49-51 | 44536 Lünen
T: +49 (0) 231/98 98 0-300 | F: +49 (0) 231/98 98 0-176
E-Mail: vertrieb@tarox.de | Web: www.tarox.de

TAROX