



Smart Business

Machines | Distribution | **Consulting** | Data | **Services**

Storage-Lösungen

Powered by EMC

INHALTSVERZEICHNIS

Editorial_____	03
Kundennutzen als Auftrag_____	04
Zwei starke Partner_____	06
Service plus Support_____	08
Vier Referenzen_____	10
Kraft der fünf Säulen_____	12
Partner mit Profil_____	13
Kompetentes Beraterteam_____	14

Editorial

Liebe Kunden,

insbesondere die **Fachhändler** und **Systemhausinhaber** unter Ihnen wissen um den temporeichen Wandel unserer Branche:

IT gilt als Treiber im täglichen Geschäft mittlerweile aller Wirtschaftszweige. Gewerbetreibende ziehen heute vielfach einen **Wettbewerbsvorteil** daraus, wenn ihre Unternehmen mit bestmöglicher Hard- und Software ausgestattet sind. Die Bedeutung von IT als Bindeglied zwischen parallel laufenden Prozessen, als Schnittstelle zur (mobilen) Telekommunikation und als Handwerksinstrument am einzelnen Arbeitsplatz ist stark gewachsen – damit steigen stetig die **Anforderungen**.

Wir bei TAROX haben die Märkte im Blick – und in der Bewertung von Chancen mehr als 20 Jahre Erfahrung. **Weiterentwicklungen** und **Veränderungen** in den IT-Anforderungen müssen sich Hersteller, Händler und Dienstleister schnell stellen. Partner erhalten umgehend unsere Unterstützung. Das verstehen wir unter Kundennähe. Angesichts der immer besseren und immer umfassenderen Möglichkeiten der Technik wachsen die **Ansprüche Ihrer Auftraggeber**.

Als unser Partner im B2B-Geschäft erwarten Sie heute jeweils auf aktuellem Stand ein hohes Maß an nutzvoller Produktinnovation, eine sensible Preisgestaltung, eine schnelle und die Abläufe nicht störende Auslieferung (idealerweise auf Abruf) sowie eine nahezu selbsterklärende und wo nötig durch Schulungen begleitete Inbetriebnahme. Gemeinsam geht es uns darum, die Wettbewerbsfähigkeit zu erhöhen und die Produktivität zu steigern.

Die reine Warendistribution nebst Aftersales-Service reicht also längst nicht mehr aus. Ihre Kunden wünschen sich bei ihren Projekten eine individuelle fachliche Begleitung zur **maßgenauen IT-Entwicklung**.

Denn sie wissen um die Wichtigkeit eines reibungslosen und gesicherten Datenflusses im Wettbewerb. Der Schritt lag also nahe, in der Funktion als Hersteller und Distributor unsere Rolle umfassend zu interpretieren und als **Komplettlösungsanbieter** Fachhändler und Systemhäuser ganzheitlich zu betreuen. Dieses neue Geschäftsfeld, das wir mit unseren Partnern entwickelt haben, heißt TAROX „**Smart Business**“. Vorsprung und Zukunftsperspektive garantiert dabei der ganzheitliche Zugriff auf unsere Know-how-Sparten aus Consulting, Data, Distribution, Machines und Services.

In dieser Broschüre haben wir am Beispiel unserer schnellen Parx Server- und Storage-Systeme powered by EMC zusammengefasst, welche Systeme in einer mittelstandsgeprägten IT-Landschaft sicher zum „State of the Art“ gehören. Auch für diesen Fall von „Smart Business“ – genau wie bei unseren anderen Angeboten zur gekonnten Kapazitätsausschöpfung von Informationstechnik bei der Übertragung, Verarbeitung und Speicherung von Daten – gilt unter dem Dach der TAROX AG der gleich hohe Qualitätsanspruch. Dies ist unser Versprechen an unsere Partner.



Matthias Steinkamp
Vorstand



Bernd Tillmann
Vorstand

Kundennutzen als Auftrag

SECHS KOMPETENZEN – 17 GRÜNDE

Beratungskompetenz

- Individuelle Top-Beratung durch EMC-zertifizierte TAROX-Spezialisten
- Partnerschaftliche Zusammenarbeit vom optionalen Testbetrieb bis zum klaren Finanzierungsplan

Produktkompetenz

- Expertise im gesamten Produktportfolio der EMC
- Passgenaue Vorabprüfung der Umsetzbarkeit über das Local Demo Center bis hin zur Applikationsebene

Realisierungskompetenz

- Realisierungsfähige Konzepte werden im Vorfeld präsentiert
- Sichere Implementierung in die Infrastruktur durch zertifizierte TAROX-Teams
- Lückenlose Dokumentation der durchgeführten Arbeiten
- Sie entscheiden den Grad unserer Beteiligung am Projekt

Preiskompetenz

- Zusatz-Geschäft mit obligatorischem EMC-Bonus plus Gesamtumsatz-Boni über den TAROX Kompetenzstatus
- Einkaufsvorteile durch TAROX OEM-Vertrag mit EMC
- Günstige und schnelle Upgrades

Servicekompetenz

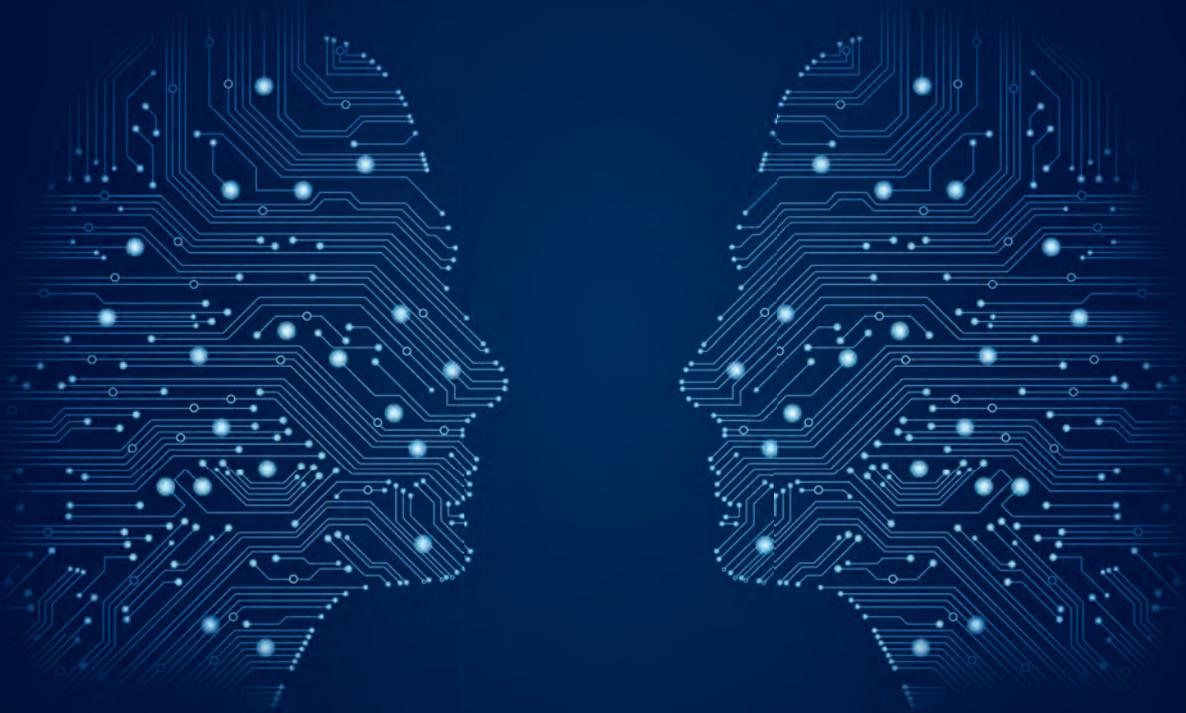
- Prevalidierte Referenzarchitekturen durch EMC
- Support und Wartung der Gesamtlösung auf Wunsch durch TAROX
- Garantie-Erhalt bei Upgrades
- Ausfallsicherheit durch IT-Service rund um die Uhr (24 Std. x 7 Tage = 365-Tage-Support)

Schulungskompetenz

- Kurze Anlaufzeit durch Anwenderschulungen in der TAROX Akademie
- Partnerschulung bei TAROX angelehnt an das EMC Schulungsprogramm

Aktuelle Trainings, Termine sowie Anmelde­möglichkeiten finden Sie unter:

www.tarox.de/schulungen



„DAS GROSSE ZIEL DER BILDUNG IST NICHT DAS WISSEN, SONDERN DAS HANDELN.“

Herbert Spencer (1820–1903), englischer Philosoph und Soziologe

Zwei starke Partner



Das gemeinsame Angebot der TAROX Server- und Storage-Systeme powered by EMC lag als logische Konsequenz der Kompetenz zweier starker Partner nahe. Warum TAROX in Kooperation mit EMC die beste Exklusiv-Lösung darstellt, beschreibt nachfolgend der für „Smart Business“-Lösungen verantwortliche Geschäftsbereichsleiter, Alexander Linnemann.

TAROX verfügt über langjährige Erfahrungen schon gewissermaßen über eine Geschichte im Kompetenz- und Eigenmarkenaufbau für Speicherlösungen im IT-Umfeld. Unsere Spezialisten haben sich darauf konzentriert, komplette und damit quasi schlüsselfertige Server- und Storage-Systeme zu entwickeln. Ihr Antrieb in Entwicklung und Anwendung lieferte über die Zeit eine sehr abgeklärte Antwort auf die Anforderungen der Kunden: nämlich Leistung und Zuverlässigkeit auf höchstem Niveau sicherzustellen.

Die richtige Beratung für passende Lösungen in puncto Server und Storage anzubieten – dieses Potenzial in den eigenen Reihen hat TAROX früh gehoben. Von Kundenwünschen inspiriert und mit technischen Möglichkeiten befähigt, entstand so in unserem Unternehmen ein Know-how von höchster Güte. Um diese Expertise zu festigen, haben wir mit EMC einen versierten Anbieter auf diesem Gebiet an unsere Seite genommen, wobei der gemeinsame OEM-Vertrag die Partnerschaft fundamentiert.

Weltgrößte IT-Marke für Speichersysteme passt ideal

Die US-amerikanische EMC Corporation hat sich nach ihren Anfängen vor 30 Jahren vom reinen Speicherhersteller zum Lösungsanbieter von Hardware und Software rund um Informationsinfrastruktur entwickelt, investiert dafür seit mehr als zehn Jahren mehr als 16 Milliarden US-Dollar pro Jahr in Forschung und Entwicklung und hat seit 2003 für die Übernahme spezialisierter Technologieunternehmen weitere 17 Milliarden eingesetzt. Die bekannte Marke mit den drei Buchstaben steht in Anlehnung an die Albert-Einstein-Formel ($E=mc^2$) für den weltweit größten der auf Speichersysteme spezialisierten Hersteller.

Als OEM-Partner setzt der Marktführer auf Größen wie Bosch, Siemens, Alcatel, Nokia oder Ericsson – und auf TAROX. Wir sehen wie EMC die Informationen in Unternehmen als eine der wichtigsten Ressourcen und verstehen es als unsere Aufgabe dabei mitzuwirken, die Daten zu strukturieren, zu sichern und zur Verfügung zu stellen. Alle Maßnahmen zielen darauf, die Produktivität und die Effektivität zu erhöhen.

Mit diesem Leistungsversprechen und den hohen Ansprüchen an die richtigen Technologien und die individuelle Beratungsleistung war schnell klar, dass EMC und TAROX perfekt zusammenpassen. Das gemeinsame Verständnis von Zuverlässigkeit, Performance, Einfachheit und Effizienz gehört als ideale Basis zum kundenorientierten IT-Konzept beider Partner. Als OEM-Partner des Weltmarktführers stellt TAROX über Fachhändler und Systemhäuser sicher, dass Betriebe und Service Provider ihre IT-Prozesse transformieren und Mitarbeitern wie Kunden „IT-as-a-Service“ bereitstellen können.



Innovation plus Kompetenz für beste Ergebnisse

TAROX-Partner profitieren von den Vorteilen hundertprozentig deckungsgleicher OEM-Modelle, die den Maschinen von EMC identisch entsprechen. Zur partnerschaftlichen Zusammenarbeit zählen neben den Serversystemen auch die VNX- und VNXe-Storage-Pakete als Komplettlösung. Zukunftsweisende Produktinnovation, individuelle Konzepte für IT-Strukturen und ein besonderes Gespür für die Anforderungen von Branchen, Kunden und Prozessen – damit garantieren wir die besten Ergebnisse für ein Netzwerk im Umfeld von Server und Storage.

Die steigende Zahl von Anfragen bestätigt den hohen Bedarf auf Seiten gewerblicher Kunden und Service Provider, die von Systemhäusern und Fachhändlern eine auf das eigene Business und die eigene Betriebsgröße zugeschnittene Lösung verlangen. Eine exzellente Beratung in dieser Partnerschaft ist sowohl durch EMC als auch durch das von ihr zertifizierte TAROX-Spezialistenteam gewährleistet. Im eigens eingerichteten Local Data Center bei TAROX gibt vorab eine Prüfung mehr Sicherheit über die passgenaue Umsetzbarkeit. Das Evaluieren von Lösungen ist hierbei genauso zielführend wie das Ausprobieren in Testeinstellungen. Probeinstallationen im Labor geben schließlich Planungssicherheit und Entscheidungshilfen für ein punktgenaues IT-Projekt.

Schulungen für den sensiblen Storage-Sektor für Händler und Dienstleister mitunter mit einem zu hohen Aufwand verbunden, zählen für TAROX seit sechs Jahren zu den Schwerpunkten, insbesondere in Technik, Vertrieb und Consulting. Der kenntnisreiche Überblick ist hierbei die Grundlage für unsere Beratungskompetenz bei der ganzheitlichen Gestaltung von IT-Strukturen zur Einbindung unserer Server- und Storage-Systeme. Die Umsetzungsstärke der TAROX-Experten bei der Installation und bei der Inbetriebnahme ist durch EMC zertifiziert.

Das TAROX-Team unterstützt unsere Partner in Systemhäusern und im Fachhandel um zu zuverlässigen Ergebnissen hinsichtlich der Server-, Storage- und Security-Umgebung zu gelangen. Gesamtkonzepte entstehen auf Basis geeigneter Module. Das Erfassen des Ist-Zustandes und Entwickeln der Soll-Größen, der Einsatz der richtigen Ressourcen, das Aufdecken sinnvoller Synergien und das Anlegen sauberer Schnittstellen zwischen allen Modulen umschreiben den Kern unseres Lösungsansatzes.

Die Vorteile für unsere Partner liegen auf der Hand: Methodisch, technologisch und kaufmännisch geht mit unserer Begleitung in der Pre-Sales-Unterstützung ein hohes Maß an Planungssicherheit einher. Konkret geht es um das passende Zusammensetzen von geeigneten Modulen zum bestmöglichen Gesamtkonzept, um das richtige Gespür für aktuelle, zukunftsweisende Technologie und um intelligente Investments der IT-Budgets.

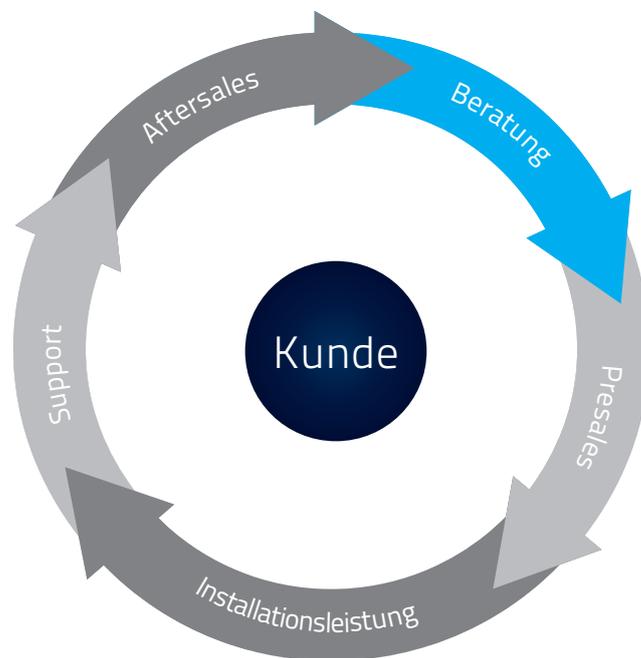
Unsere gemeinsamen Kunden aus dem B2B-Bereich sind nicht allein an toller IT, sondern an besseren Lösungen interessiert. Soviel ist sicher. Entsprechend sollten Systemhäuser und Fachhändler uns auf unserem Weg zu neuen strategischen Geschäftsfeldern folgen, in denen TAROX mehr Kundenzufriedenheit und gemeinsam mit seinen Partnern mehr Wertschöpfung erreichen möchte.



Alexander Linnemann
Geschäftsbereichsleiter
TAROX „Smart Business“

E-Mail: alexander.linnemann@tarox.de

Service plus Support



Hohe Ansprüche von Kunden an eine stets verfügbare und stark leistungsfähige IT-Infrastruktur stellen nicht nur Anforderungen an die solide, effiziente und ausfallsichere Technik. Ebenso wichtig ist das Know-how, um Bedarf richtig zu analysieren, Lösungen passgenau zu entwickeln und zu installieren sowie Inbetriebnahme und Anwendungen hilfreich zu unterstützen. Entscheidend von der Beratung bis zum Betrieb ist ein verlässlicher Service.

Auf umfangreichen, schnellstmöglichen Support und zeitnahe wie vielfältige Services legt TAROX viel Wert. Mit permanenter Aus- und Fortbildung nebst spezieller Weiterbildung bis zur Zertifizierung sollen Experten in den Teams das hohe Level gewährleisten. Das breite Spektrum der unterstützenden Hilfe ist darüber hinaus institutionalisiert in den Leistungen der TAROX Services.

Das TAROX-eigene Level der Unterstützung folgt dem Kundenbedürfnis, die Arbeit spätestens zum Next-Business-Day (NDB) fortzusetzen; deshalb stehen Service und Support täglich 24 Stunden an sieben Tagen pro Woche mit einer maximalen Reaktionszeit von sechs Stunden bereit. Die 24x7x6-Formel von TAROX bezieht sich auf das gesamte Produktportfolio. Auch für komplette Server- und Storage-Systeme von TAROX powered by EMC oder für Teillösungen etwa im Backup von Software und Hardware gilt das Leistungsversprechen.

Den Umfang unterstützender Leistungen passt TAROX je nach Kundenwunsch an: zielführende Analysen, kompetente Konzeption kompletter IT-Infrastrukturen oder Teillösungen, termintreue Installation und Implementierung, erneuernde Erweiterungen und Updates sowie das Nachstellen von Kundenkonfigurationen im TAROX-Labor



zur Fehlerbehebung im Vorfeld – die Spannweite der ab-rufbaren Service- und Supportleistungen ist so groß wie lösungsorientiert.

Die Projektunterstützung für Systemhäuser und Fachhändler besteht bei TAROX aus einem Fächer an Services und Support. Unsere Berater bieten Presales-Termine, in denen methodische und technologische Lösungswege im Fokus stehen und an deren Ende das Projekt qualifiziert umrissen ist. In Planungs- und Technologieworkshops entstehen im engen Beziehungsdreieck aus B2B-Kunde – Systemhaus / Fachhändler – TAROX herstellerübergreifende Lösungen für komplexe IT-Infrastruktur. Zum ganzheitlichen IT-Konzept von TAROX zählt die realisierungsfähige Projektbeschreibung, inklusive Management Summary. Zur Implementierung gehört für TAROX eine Gesamtleistung von den Vorbereitungen über Tests, Umsetzung und Übergabe bis hin zu Schulungen und Services.

Aus der Praxis für die Praxis hat sich die TAROX Storage Akademie entwickelt. Für Kunden stehen hier als Referenten und Seminarleiter unsere professionellen Spezialisten aus dem Service und Support zur Verfügung. Sie geben ihr Expertenwissen aus langjähriger Praxis an die Anwender, Systemhauspartner und Fachhändler weiter. Die Ausbildung zur Storage-Fachkraft basiert auf Grundlagen-schulungen zu Technologie und Management von Storage-Systemen. Zusätzlich bietet die Akademie extra auf Produkte oder Hersteller bezogene Workshops und Zertifizierungen an. Aktuellen Trends widmen sich zudem gesonderte Themenkreise und -trainings. Kombinationen aus diesen Bildungsangeboten sind je nach Bedarf möglich.

Für das **Storage Solution Center** hat EMC eigens in der TAROX-Zentrale ein exquisites Equipment eingerichtet, um in Tests und im Alltagsbetrieb zuverlässig gute Ergebnisse zu erzielen. Zur Verfügung stehen dort beispielsweise unterschiedlich konfigurierbare Windows-Server, umfangreiche Softwarepakete analog dem TAROX-Produktportfolio, Primärspeicher etwa für den

Blocklevel-Zugriff sowie Verbindungen und Router, inklusive Bibliotheken für FC-Standardschnittstellen. Das bestens eingerichtete Labor ermöglicht im Vorfeld etwa Funktionsprüfungen der gesamten Lieferhardware, Teststellungen, Konfigurationen und Evaluierungen.

Ein 30-Tage-Testbetrieb richtet TAROX auf Kundenwunsch ebenfalls ein. Neben dem technischen Support und Service ist für die Partnerschaft auch in monetären Angelegenheiten eine Assistenz vorgesehen. Systemhäuser wie Fachhändler erhalten für ihre Kunden attraktive Angebote zur Finanzierung und zum Leasing.

Das beratungskompetente Komplettpaket für Server- und Storage-Systeme von TAROX powered by EMC umfasst kurzgesagt alles von A wie Analyse bis Z wie Zahlungsmodalitäten, um Mittler und ihre Mittelständler zufriedenzustellen.



Unser Service und Support steht täglich 24 Stunden an sieben Tagen pro Woche mit einer maximalen Reaktionszeit von sechs Stunden für Sie bereit.

Vier Referenzen



Beurteilungen aus dem laufenden Betrieb eignen sich erst dann als Empfehlung, wenn Partner und Anwender mit dem Ergebnis zufrieden sind. Als Referenz für Server- und Storage-Systeme von TAROX powered by EMC stehen hier vier Beispiele aus unterschiedlichen Branchen.

Fallstudie A:



Die Vauth-Sagel Gruppe entwickelt, produziert und vertreibt seit mehr als 50 Jahren Systemkomponenten für Industriekunden wie Audi oder BMW in Automotive, Fendt oder Hobby im Caravaning, Dräger oder Otto Bock in Medizin / Healthcare, Nolte oder Siematic in Möbel / Küchen sowie Claas oder Hansgrohe in diversen anderen Zweigen. Das inhabergeführte Unternehmen mit Hauptsitz im ostwestfälischen Brakel-Erkeln beschäftigt rund 850 Mitarbeiter, die pro Jahr 85 Millionen Qualitätsprodukte „made in Germany“ herstellen und dafür über Jahrzehnte eine hohe Kompetenz in der Verarbeitung der Materialien Draht, Stahl, Blech, Holz und Kunststoff erworben haben. Das Firmenwachstum machte es erforderlich, die IT-Umgebung durch Virtualisierung zu konsolidieren und die Daten hochverfügbar zu halten. Zudem sollte die Aufbewahrung des Backups auf den zentralen Firmensitz in Brakel konzentriert sein, während die benachbarten drei

weiteren Standorte Beverungen, Paderborn und Korbach dies nutzen können. Mit dem Systemhaus Gronemeyer IT GmbH entwickelte TAROX eine Lösung unter anderem aus EMC-Storagelösungen, aus Data-Domain-Deduplizierungsspeichersystemen und die VMware-Virtualisierungssoftware.

TAROX Dual-Prozessor-Server der neuesten Generation stellen zudem als kompakte Plattform die höchstmögliche Leistung auf kleinstem Raum sicher. Vielfältige Vorteile beinhaltet die eingesetzte „Smart Business“-Lösung: mehr Effizienz durch Auslastung und Automatisierung, deutliche IT-Kostenreduzierung, unterbrechungsfreie Betriebszeiten durch Wegfall von Ausfallzeiten und Wartungsfenstern, optimierte und vereinfachte IT-Prozesse und sicher bereitgestellte Unternehmensdaten als „IT as a Service“.

„Mit dieser cleveren IT-Lösung werden wir unsere Unternehmensgruppe unabhängig halten und nachhaltig erfolgreich weiterentwickeln.“

Thomas Sagel, Geschäftsführer Vauth-Sagel Holding GmbH & Co. KG

Fallstudie B:

Die Dr. Peters Gruppe betreut von der „Kommandobrücke“ in Dortmund als einer der größten deutschen Schiffsinitiatoren die Guthaben seiner Anleger und gehört mit einem investierten Gesamtvolumen von mehr als 6,3 Milliarden Euro zu den ältesten und erfolgreichsten Emittenten geschlossener Fonds. Ein weiterer Schwerpunkt liegt in Flugzeugfonds. Auch hier ist das Unternehmen Marktführer über mehrere Jahre. Als ebenso wichtig wie das seriöse Investment der Ersparnisse gilt dem Geschäftsführer Jürgen Salomon in diesem Geschäft der Schutz der Daten vor Manipulation, Verlust und unberechtigten Zugriffen.

Mit Wachstum und Internationalisierung stieg die Zahl der Server und damit der Wartungsaufwand. Mit einem zukunfts-sicheren Virtualisierungskonzept wurde die Dr. Bülow & Masiak GmbH aus Marl im nördlichen Ruhrgebiet beauftragt.



Gemeinsam mit den Beratern von TAROX Consulting entstand ein IT-Konzept, nach dem sich aktuell benötigte Leistung stets effizient auf einzelne Server-Ressourcen verteilt. Neue Hardware wird so optimal genutzt, während die Serverzahl sank.

Zu den Bausteinen dieser Lösung gehörten TAROX VMware ESX-Server und externe EMC-Speichersysteme. Erstgenannte liefern eine stabile Plattform, arbeiten reibungslos mit der neuen Hardware zusammen und gewährleisten durch die Hochverfügbarkeit der Daten einen verlustfreien Betrieb. Die Zweitgenannten übernehmen das Speichern aller Daten für die virtuellen Server. Durch eine intelligente Aufteilung des Gesamtsystems bleibt es sogar bei einem Brand hochverfügbar.

Fallstudie C:



Die **Stadtwerke Menden GmbH** möchte seinen Privat- und Geschäftskunden in der 60.000-Einwohner-Stadt im nördlichen Sauerland mit innovativer Energie- und Wasserversorgung dienen. Mit dem stetig wachsenden Unternehmen vergrößerte sich die IT-Infrastruktur, die es nun galt zu konsolidieren.

Zudem sollte das Management unterschiedlicher Betriebssysteme vereinfacht und der Umfang der Hardware nebst Administrationskosten reduziert werden. Zur Lösung dieser Herausforderung beauftragten die Stadtwerke Menden das Systemhaus concept N, dessen Geschäftsführer Dirk Friedhoff als langjähriger Vertriebspartner mit

dieser Anfrage direkt an TAROX herantrat. Nach Analyse des neuen Anforderungsprofils und durch das Einbinden in die bestehende Infrastruktur gelang eine einfache Management-Lösung mit zusätzlicher Kosteneinsparung – durch ein einziges Graphic User Interface (GUI) via Virtualisierung mit VMware vSphere 5.5.

Fallstudie D:

Die **DBB Data Beratungs- und Betreuungsgesellschaft mbH** aus dem hessischen Bad Homburg agiert als mittelständische Steuerberatungsgesellschaft mit 15 Zweigniederlassungen an mehreren Standorten, zum Beispiel in Berlin, Leipzig, Dresden, Frankfurt am Main und Wiesbaden. Mehr als 200 Mitarbeiter, darunter 25 Steuerberater, unterstützen seit mittlerweile mehr als 40 Jahren gewerbliche Mandanten, Freiberufler, Landschafts- und Gartenbaubetriebe sowie land- und forstwirtschaftliche Unternehmen in allen steuerlichen und betriebswirtschaftlichen Fragen.

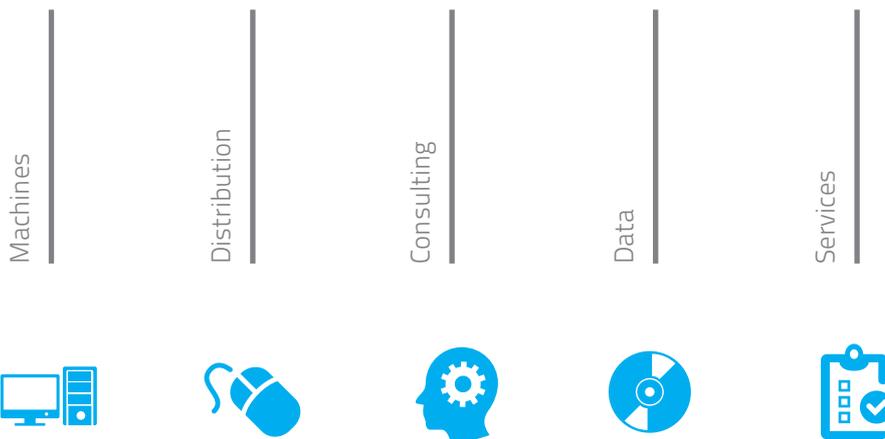
Im Data-Verbund kooperiert DBB zudem mit Wirtschaftsprüfern, Rechtsanwälten und Unternehmensberatern. Mit der vollständigen Virtualisierung der Server-Infrastruktur beauftragte die Beratungsgesellschaft die OSB Organisations- und Systemberatungsgesellschaft mbH aus Oranienburg, die dazu eng mit TAROX zusammenarbeitete. Als Basis für eine umfassende und adaptive IT-Lösung sorgten TAROX ParX-Server. Sie zeichnen sich neben einer starken Leistung durch enorme Datenverwaltungsvorteile aus, weil die gängigsten Geschäftsanwendungen hierdurch effizienter funktionieren.



Das eingesetzte EMC-Storage-System der VNX-Serie vereinheitlicht und vereinfacht das Datenmanagement, optimiert virtuelle Anwendungen, automatisiert die Diagnose, sorgt so für ein schnelles wie wirtschaftliches Beheben bei Problemen und steht noch dazu für eine hohe Leistungsfähigkeit.

Kraft der fünf Säulen

Smart Business



Das Fünf-Säulen-Modell der Unternehmensgruppe:
Maschinen, Distribution, Consulting, Data und Services

Unser Team im neuen TAROX-Geschäftsbereich „Smart Business“ kann auf alle fünf Säulen der Unternehmensgruppe zurückgreifen. Systemhäuser und Fachhändler bedienen sich in der Partnerschaft auch einzelner Leistungen oder des kompletten Portfolios.

Auf Wunsch beraten TAROX-Teams aus dem Consulting im Namen ihrer Partner. Die Analyse und Empfehlung kann also unabhängig vom Systemhaus oder Fachhändler in dessen Namen geordert und abgegeben werden. Herstellerunabhängig stellt TAROX Machines passende

Hardware-Module zusammen. Für Server- und Storage-Systeme von TAROX powered by EMC steht dabei die bestmögliche Lösung parat, die den Mittlern und Anwendern zusätzlich profitable Vorteile bietet.

Auch die anderen Leistungsfundamente von TAROX stützen die Lösung – angefangen von Data etwa für Cloud-basierte Datenspeicherung über die Distribution von Hardware-Komponenten bis zum umfangreichen Service inklusive Support etwa über die TAROX Storage Akademie.

Partner mit Profil

Mit Server- und Storage-Systemen von TAROX powered by EMC greift diese Broschüre beispielhaft einen Ausschnitt für die Leistungskraft der Unternehmensgruppe auf. Doch die TAROX AG beherbergt unter ihrem Dach weit mehr als Lösungen für „Smart Business“, die wiederum ein Extrakt aus vielen Stärken bilden. Dieses Kurzprofil bringt den erfahrenen und vielseitigen Partner und sein Portfolio auf den Punkt.

TAROX gehört im deutschsprachigen Raum zu den führenden IT-Anbietern ganzheitlicher Lösungen und Produktfamilien. Im Dienst unserer Auftraggeber entwickeln und ordern wir seit mehr als 20 Jahren die richtige Hardware und Software zur passenden Infrastruktur. Schnell, aktuell und preiswert.

Unser Ziel: Informationen als wichtige Ressource in Unternehmen sollen bestmöglich fließen und reibungslose Geschäftsprozesse beschleunigen. Zu unseren Kunden zählen Systemhäuser, Fachhändler sowie Anwender in B2B-Branchen und in Behörden. Zahlreiche Auszeichnungen und Zertifizierungen zeigen die Zufriedenheit von Lieferanten, Partnern, Abnehmern und Fachgremien.

TAROX ist inhabergeführt, souverän in der Auswahl aller Produkte und am Firmensitz im westfälischen Lünen mit Entwicklungslaboren und der Fertigung präsent. An unserem zentralen Standort sind Produkte zeitnah im „Built-to-Order“-Verfahren hergestellt und zügig im

deutschsprachigen Raum ausgeliefert. Als Hersteller im OEM-Status entstehen bei TAROX hochwertige Produkte unter der Eigenmarke sowie für Fachhändler auch als Privat Label. Zu unserem Produktportfolio gehören Server, Workstations, Desktops, Tablets und Notebooks. Unsere Techniker setzen auf moderne Verfahren und innovative Technologien. Als Vertriebsgesellschaft liefert TAROX alle Produkte der weltweit führenden Hardwarehersteller.

Mit Spezialisten am Puls der IT-Entwicklungen ermitteln wir frühzeitig die Nachfrage aktueller und künftiger Absatzmärkte, leisten Unterstützung für wirtschaftlich und technologisch sinnvolle Investitionen und schaffen sichere Lösungen und profitable Geschäftsmodelle. Die Wertschöpfung bei Lieferanten, Partnern und Kunden ist unser Ziel.

Alle Leistungen unserer Unternehmensgruppe basieren auf den fünf Säulen unseres eigenen Know-hows aus Consulting, Data, Distribution, Machines, Services. Fachlich bestens aus- und fortgebildete Mitarbeiter stellen stets unser größtes Potenzial. Für Komplettlösungen greifen Teams unseres ganzheitlich agierenden Geschäftsbereichs „Smart Business“ auf die fünf TAROX-Kompetenzfelder zu. So entstehen sich ideal ergänzende IT-Systeme für einen modernen Mittelstand.

Smart Business

Kompetentes Beraterteam



Smart Business

Machines | Distribution | **Consulting** | Data | **Services**

Für TAROX Server- und Storage-Systeme powered by EMC steht im unserem Geschäftsbereich „Smart Business“ eigens ein beratendes Kompetenzteam bereit. Für Systemhäuser und für Fachhändler mit gutem Gespür für neue Geschäfte leisten dort geschulte Ansprechpartner tatkräftige Unterstützung bei Projekten.

TAROX AG
Geschäftsbereich „Smart Business“
Leitung: Alexander Linnemann

Kompetenzteam Server-/Storage-Systeme
powered by EMC

Zentrale E-Mail-Adresse:
emc@tarox.de

Zentrale Rufnummer:
+49 (0) 231 / 98 98 0-777

Zentrale Faxnummer:
+49 (0) 231 / 98 98 0-279

Impressum

Herausgeber

TAROX Aktiengesellschaft
Stellenbachstr. 49-51
44536 Lünen
Telefon: +49 (0) 231 / 98 98 0-300
Telefax: +49 (0) 231 / 98 98 0-176
www.tarox.de

Konzeption, Layout & Satz

Interemotion Werbeagentur GmbH, Lünen
www.interemotion.com

Redaktion

Medienkontor Garber, Selm-Cappenberg
www.medienkontor-garber.de

